



DOCTOR OLÓRIZ 2, 1ºA
GRANADA 18012
tel. 900 44 22 44
fax 900 10 17 99
email info@grupo2000.es
web www.grupo2000.es



Negociación colectiva

SP-00105

Modalidad: Distancia

Duración: 80 h

MÓDULO 1: Negociación Colectiva

TEMA 1. Representantes Legales de los Empleados Públicos en la Administración Pública

Órganos de Representación Colegiada o Unitaria

Órganos de Representación Sindical

Los Comités de Empresa

Comités Intercentros

Los Delegados de Personal

La Junta de Personal

TEMA 2. El Sindicato

Derecho Sindical y Derecho del Trabajo

Sindicato y Sociedad

El Sindicato: Concepto y Caracteres

El Sindicalismo

El Interés Colectivo: del Movimiento Obrero al Sindicalismo

Orígenes y Consolidación del Asociacionismo Obrero en España

Participación del Trabajador en el Sindicato

Afiliación

Libertad de Afiliación

Beneficio del Sindicato

TEMA 3. La Sección Sindical

Características Fundamentales

Democratización

Origen Voluntario

Organización

Clases de Secciones Sindicales

Los Delegados Sindicales (ex artículo 10 LOLS)

TEMA 4. La Acción Sindical en la Administración

Libertad en la Acción Sindical

Principios Básicos de la Acción Sindical

La Autonomía Sindical

La Unidad de Acción
El Crecimiento de la Afiliación y Representación
La Acción del Sindicato de Clase
La Acción Social
La Acción Sindical en Grupo

TEMA 5. El Marco Legal
Relación entre la Negociación Colectiva Laboral y Funcionarial
La Negociación Colectiva en la Administración Pública
La Bifurcación de Regímenes Jurídicos
Elementos Comunes y Tendencia Hacia la Convergencia
Principios Constitucionales Comunes
Principio de Legalidad Administrativa
Legislación Funcionarios
Legislación Laboral

TEMA 6. Derechos y Deberes de los Empleados Públicos
Derecho de Información
Participación en la Acción Social
Derecho a la Seguridad e Higiene en el Trabajo
El Derecho de Reunión
El Derecho de Negociación Colectiva
Derecho de Manifestación
Derecho de Huelga
Deberes Laborales

TEMA 7. Negociación Colectiva: Garantías, Materias y Procesos de Negociación
Acuerdos y Convenios Conjuntos de Personal Laboral y Funcionario
Otras Relaciones Singulares entre Convenios y Acuerdos
La Separación Formal y la Equiparación Material entre Acuerdos y Convenios
Estructura de la Negociación: Cláusula de Configuración y de Administración
Ámbito Funcional, Personal y Temporal
Administración del Convenio: Comisiones Paritarias y Mesas de Negociación
Materias de Negociación
Garantías y Procesos de Negociación
Estructura de la Negociación Colectiva en Administración Pública
Acuerdos Administración-Sindicatos, 19 de Noviembre de 1991
Acuerdos Administración-Sindicatos, para el Período 1995-1997
Acuerdos Administración-Sindicatos, para el Período 2003-2004
Acuerdos Administración-Sindicatos, 20 de Mayo de 2008

MÓDULO 2: Habilidades de Negociación

TEMA 8. Trabajar en Equipo
El Entorno y la Negociación
Los Pequeños Grupos
La Comunicación en el Equipo

Los Papeles o Roles
Trabajar en Equipo: Talento y Talante
El Liderazgo
Líderes y Liderazgo
Los Cuatro Niveles de Liderazgo
Los Cuatro Roles de Liderazgo